



noxus deutschland Wirtschaftsnetz e.V.

Das noxus Netzwerk verbindet Persönlichkeiten aus Wirtschaft und Wissenschaft, Politik und Verwaltung, aus Kunst, Sport und Kultur sowie engagierte und aktive Befürworter einer Zivilgesellschaft, die sich dem Gedanken der Nachhaltigkeit unserer sozialen und ökonomischen Entwicklung verpflichtet fühlen. Das Netzwerk ist dabei in diversen Bundesländern als auch international aktiv.

Ausgangssituation

Das noxus Netzwerk ist in Landesgeschäftsstellen (pro Bundesland eine Geschäftsstelle) organisiert und verfügt über eine 3-stufige Serviceorganisation für Mitglieder. In der Vereinssatzung sind die jeweiligen Mitgliedsbeiträge nach Firmengröße definiert. Der Mitgliedsbeitrag wird in verschiedene Kostenstellen aufgeteilt und zusätzlich soll daraus eine Vergütungsabrechnung für die zugeordneten WirtschaftsCoaches erstellt werden. Die Vergütung erfolgt auf den Ebenen Bundes- / Landes-, Regional- und Kreisgeschäftsstellen bis zum WirtschaftsCoach und wird bezüglich der prozentualen Aufteilung je Ebene und WirtschaftsCoach unterschiedlich geregelt.

Die Rechnungslegung erfolgt monatlich, vierteljährlich, halbjährlich oder jährlich.

Herausforderung

Der Verein hatte das Ziel, für die Mitgliederverwaltung und Mitglieds- / Provisionsabrechnung eine professionelle Vertriebslösung einzuführen. Die aktuellen Strukturen und eigenentwickelte Lösung auf Basis Excel war vom Verwaltungsaufwand und der Fehleranfälligkeit nicht mehr tragbar. Die zukünftige Lösung sollte einen hohen

Automatisierungsgrad, bei einer gleichzeitigen Umsetzung der individuellen Vereinsstrukturen bieten.

Lösung

Die spezielle noxus Vertriebs- und Abrechnungslösung wurde auf Basis der ATWsales Standardmodule aufgebaut. Als durchgängige Lösung automatisiert und beschleunigt ATWsales den gesamten Verwaltungsprozess - von der individuellen Ansprache der Mitglieder, über die Abrechnung von Beiträgen und Provisionen bis zur Überwachung möglicher ausstehender Forderungen.

Auf Basis von Prozessanalysen durch Spezialisten der ATWmedia GmbH, der Abstimmung von Strukturen, spezifischen Arbeitsweisen und Anforderungen wurde die finale Lösung individuell auf die Bedürfnisse des Vereins angepasst, erweitert und implementiert.

Der Verein konnte so die Bearbeitungsaufwände für Rechnungslegung, detaillierte Kostenstellenaufteilung und Vergütungsberechnung mit ATWsales von 5 Tagen auf 15 Minuten im Monat reduzieren.

» Kundenfeedback: Liebes ATWmedia Team, wir können jeden Monat Danke sagen, den Sie haben mit dem auf uns zugeschnittenen Abrechnungstool so viel freie Ressourcen geschaffen, dass wir und unsere Mitarbeiter einfach Danke sagen. Seit Einführung der ATWsales Lösung ist der gesamte Verwaltungsprozess mit Schnittstelle zum Steuerberater auf nahezu 100% optimiert worden. Kein Stress mit Rechnungslegung und Versand, kein Stress mit Abrechnungen, kein Stress mit dem Steuerberater, keine Fehler, kein Stress am Monatsende, wir sagen einfach Danke.

Bundesgeschäftsführer Thomas Genschow «

Individuelle Anpassungen / Erweiterungen

- Anpassung der Menüstruktur und einzelner Menüpunkte zur optimalen Nutzung im Verein
- Erweiterungen der Artikelverwaltung zur Umsetzung der Provisionsgrundlagen und steuerlich relevanter Belange
- Anpassung der (Kunden-) Mitgliedsverwaltung auf die Anforderungen des Vereins
- Erweiterte und individuelle Vertriebsstruktur und Planung mit mehrstufigem Provisionsmodell
- Erweiterung des Abrechnungsprozesses mit Strukturen/-hierarchien und einer vollautomatisierten Provisionierung
- Automatisierte Anbindung an die Steuerberatungsgesellschaft

Kontakte

noxus deutschland Wirtschaftsnetz e.V.

Am Seegraben 2

D 99099 Erfurt

Telefon: +49 361 60037- 80

Email: kontakt@wirtschaftsnetz.eu

www.wirtschaftsnetz.eu

ATWmedia GmbH

Camburger Straße 5

99091 Erfurt

Telefon: +49 361 341 92 808

Email: info@atwsales.de

www.atwsales.de